

Der Trüffelkompass – Netzwerken – Fangnetz oder Fallstrick?

Tipps für die perfekte Teilnahme an einer Netzwerkveranstaltung

- 1** Blickkontakt aufnehmen und lächeln. Das signalisiert Interesse und weckt Aufmerksamkeit.
- 2** Wenn Sie durch den Raum gehen: Haben Sie ein Ziel vor Augen! Auch wenn es nur das gegenüberliegende Fenster ist, so wirken Sie dadurch selbstbewusster.
- 3** Wenn Sie ins Gespräch kommen, so schaffen Sie eine vertrauensvolle Atmosphäre. Suchen Sie Gemeinsamkeiten mit Ihrem Gegenüber und passen Sie sich auch in Körperhaltung und Sprache an.
- 4** Bieten Sie Ihrem Gegenüber etwas an. Teilen Sie eine Idee, ein Konzept oder einen Kontakt. Etwas, das dem anderen weiterhilft. Damit brechen Sie das Eis und bleiben auf jeden Fall positiv in Erinnerung.

Eine wichtige Faustformel stammt vom Social Media Berater *Mike Sansone*: **70-20-10**

70% Ihres Aufwands fließen in den Aufbau von Vertrauen: Teilen Sie Kontakte, Tipps oder wichtige Informationen. Hier sind Zuverlässigkeit und Glaubwürdigkeit gefragt.

20% Ihres Investments besteht daraus, dass Sie sich mit Ihrem Angebot und Ihrem Business zeigen. Wofür stehen Sie, was sind Ihre Ziele?

Maximal **10%** Ihrer Zeit sollten sie für konkrete Anfragen und Bitten verwenden – und zwar erst wenn Sie 90% vorher schon investiert haben.